



Zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft im Außen- und Innendienst suchen wir für unseren Standort Eisenberg (Pfalz) zum baldigen Eintritt einen

## **VERTRIEBSINGENIEUR/ ODER - TECHNIKER (M/W)** FÜR DEN BEREICH VERTRIEB E-MOBILITY DE (NORD-WEST)

### IHRE AUFGABEN – VIELSEITIG UND ANSPRUCHSVOLL

- Eigenverantwortliche Projektierung und Entwicklung von Ladestationen/Wallboxen, Komponenten und Systeme
- Vertriebsaufgaben mit Umsatzverantwortung
- Definition von technischen Ausführungen in Abstimmung mit dem Projektmanagement, Kunden und Normen
- Technische und kaufmännische Kundenberatung bis zum Abschluss
- Persönliche Betreuung von Schlüsselkunden
- Mitwirkung bei Neuentwicklungen/ Produktoptimierung
- Serviceeinsätze bei Ladeinfrastrukturprojekten
- Marktanalyse/ -beobachtung
- Durchführung von Schulungen (intern/extern)
- Einsatz auf und Besuch von Fachmessen

### IHR PROFIL – MOTIVIERT UND QUALIFIZIERT

- Vertriebsprofi mit Stärke zum Abschluss und Wille zum Erfolg
- Elektrotechnisches Studium wünschenswert
- Sicheres Auftreten und Freude am Umgang mit Kunden
- Hohe Kontaktstärke und Durchsetzungsvermögen, Zielorientierung, Teamfähigkeit
- Überdurchschnittliches Engagement und Zuverlässigkeit
- Bereitschaft zu mehrtägigen Reisen, gelegentlich auch in benachbarte Länder
- Sicherer Umgang mit den gängigen Softwareprodukten (z.B. MS-Office, CRM)
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## UNSER ANGEBOT – INTERESSANT UND ATTRAKTIV

- Mitarbeit in einem motivierten und erfolgreichen Team
- Anspruchsvolle Tätigkeiten und gute Perspektiven in einem offenen Umfeld
- Kurze Entscheidungswege
- Sicherer Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Intensive Einarbeitung in Form von Schulungen und gezielte Vermittlung von Know-how für einen optimalen Start
- Betriebliche Altersvorsorge und Entgeltoptimierungsmodelle
- Attraktive, der Verantwortung entsprechende Bezahlung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement & Business-Bike
- Firmenwagen

## WER WIR SIND – YOUR BEST CONNECTION

WALTHER-WERKE – gegründet 1897, ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Familienunternehmen, das auf Stabilität und Nachhaltigkeit setzt. Aktuell arbeiten weltweit mehr als 350 Mitarbeiter an Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von CEE-Steckvorrichtungen, Steckdosenkombinationen, Industriesteckverbindern, Ladeinfrastruktur für Elektromobilität, Stromverteiltern und Trafostationen.

Als global agierendes Unternehmen sind wir weltweit in allen Kernmärkten mit unseren Produkten und Dienstleistungen vertreten. Neben mehr als 60 unabhängigen Vertriebspartnern, sind in der WALTHER-Gruppe 100%ige Tochterunternehmen in den USA, Großbritannien, Frankreich und Österreich in den Märkten vertreten, um unsere Kunden und Partner optimal zu bedienen.

Ganzheitliche Systemkompetenz in ausgewählten Anwendungsgebieten ist der Kern unserer strategischen Ausrichtung. Unsere Mission: Wir verbinden elektrische Verbraucher mit dem Energieversorgungsnetz vornehmlich in den Bereichen Bau, Freizeit, Industrie und Mobilität – dies mit intelligenten Systemen, die die Anforderungen an das Energiemanagement und Industrie 4.0 schon heute erfüllen. Dazu nutzen wir unser einzigartiges Produktportfolio. Kombiniert mit über 100 Jahren Unternehmensefahrung, konsequenter Kundenorientierung und qualitativ hochwertigen Lösungen wollen wir unseren Partnern einen maximalen Nutzen liefern. Führende Energieversorger, Automobilhersteller, Baukonzerne und Industrieunternehmen vertrauen daher weltweit unseren Lösungen ebenso wie Betreiber von Campingplätzen, Yacht- und Containerhäfen und Veranstaltungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung an **Herrn Kai Kalthoff**.

WALTHER-WERKE  
Ferdinand Walther GmbH  
Ramsener Straße 6  
67304 Eisenberg

Ansprechpartner: Kai Kalthoff

Tel.: 06351/475-0

E-Mail: [bewerbung@walther-werke.de](mailto:bewerbung@walther-werke.de)

[www.walther-werke.de](http://www.walther-werke.de)

---